

# Norgine ist der Partner der Wahl und Spezialist für den europäischen Pharmamarkt

## Gemeinsam erfolgreich

Norgine hat klare, kurze Entscheidungswege, so dass Ergebnisse und Erfolge schnell sichtbar werden. Bei uns finden Sie ein Umfeld, indem Sie ermutigt werden, den Status quo zu hinterfragen und durch neue und frische Ideen Ihren Beitrag zu leisten, die Unternehmensziele zu erreichen. Durch einen kooperativen Führungsstil und teamorientiertes Arbeiten bleibt unsere Kommunikation dabei immer im Fluss. Flexibilität und Schnelligkeit kennzeichnen unsere Zusammenarbeit - das macht uns besonders.

Wir suchen für unseren Standort in Wettengel zum 01.07.2018 eine(n)

## Market Access Manager (m/w) in Vollzeit, unbefristet, Job Grade 11

### Was ist zu tun?

Der Market Access Manager Germany stellt sicher, dass für alle neuen und bestehenden Produkte ein optimaler Marktzugang besteht. Er kümmert sich vorrangig um den Aufbau und die Pflege des Kontakts und die Interaktion mit allen relevanten externen Entscheidungsträgern. Weiterhin umfasst die Position auch die Planung und Umsetzung von preis- und erstattungsrelevanten Aktivitäten und Dokumenten in Zusammenarbeit mit globalen und lokalen Funktionen wie Marketing, Regulatory, Medical und Global Market Access.

### Was wir erwarten:

Unsere Philosophie ist es, in Mitarbeiter zu investieren, die eine hohe Qualifikation und Enthusiasmus mitbringen.

### Wesentliche Verantwortlichkeiten und Funktionen

- Mitarbeit bei Erarbeitung und Umsetzung von Erstattungsstrategien für neue und bestehende Produkte
- Initiierung und Monitoring von gesundheitsökonomischen Studien, Modelle und Analysen
- Erstellung von produktbezogenen Informationen und Materialien mit Market Access relevanten Inhalten
- Interaktion mit wichtigen Stakeholdern und Entscheidungsträgern
- Ermittlung des Bedarfs und Aufbereitung von medizinisch -wissenschaftlichen Nutzenargumentationen und gesundheitspolitischen Informationen
- Beobachtung des gesundheitspolitischen Umfeldes und der rechtlichen Rahmenbedingungen in Deutschland sowie deren Bewertung für die RCU Deutschland
- Unterstützung des Außendienstes in Fragen der Wirtschaftlichkeit der Arzneimittel
- Vermittler zwischen internen und externen Stakeholdern, um eine optimale Vermarktung der Norgine Produkte mit Market Access Mitteln zu erzielen
- Auswertungen von vorhandenen Datenbanken und Mitarbeit im Reporting
- Kontaktaufnahme zu Key Opinion Leader in Absprache mit Sales und Marketing
- Enge Zusammenarbeit mit Medical, Regulatory, Sales und Marketing in der RCU Deutschland
- Enge Zusammenarbeit mit globalen Funktionen, besonders Market Access

### Fachliche und persönliche Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Naturwissenschaften, Pharmazie, Medizin, Wirtschafts- und Rechtswissenschaften oder anderen relevanten Disziplinen
- Mindestens 2-jährige Erfahrung im Bereich Market Access, insbesondere im Bereich Gesundheitsökonomie und Versorgungsforschung
- Gute Kenntnis des deutschen Gesundheitswesens und des Bereiches Market Access

# Norgine ist der Partner der Wahl und Spezialist für den europäischen Pharmamarkt

- Überzeugende Kommunikationsstärke und diplomatisches Geschick
- Analytische und organisatorische Fähigkeiten
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Proaktivität und Flexibilität
- Hands-on-Mentalität
- Teamplayer
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir sind offen für Ihre Ideen und erwarten, dass Sie diese mit Herzblut auch selbst in die Tat umsetzen. Dabei ist Ihnen eine respektvolle und effektive Kommunikation wichtig.

## Unsere Werte:

### One Norgine

Wir handeln im ganzen Unternehmen Norgine einheitlich, nehmen dabei aber auf lokale Praktiken und kulturelle Unterschiede Rücksicht. Zusammenarbeit steht im Herzen dessen, was wir tun.

### Innovation

Wir denken ständig neu darüber nach, wie unser Geschäft funktioniert und sind besonders stolz darauf, vielseitige, hochwirksame und innovative Medizin anzubieten, die gleichzeitig sehr benutzerfreundlich ist.

### Vertrauenswürdigkeit

Wir konzentrieren uns auf unsere Patienten. Wir handeln immer fair, ethisch und respektvoll.

## Liegen Sie mit uns auf einer Wellenlänge?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bis einschließlich zum 02.05.2018 direkt per E-Mail oder per Post an Frau Annika Müller unter [amueller@norgine.com](mailto:amueller@norgine.com).

**Norgine GmbH**  
Abteilung Human Resources  
Frau Annika Müller  
Im Schwarzenborn 4  
35041 Marburg

[www.norgine.de](http://www.norgine.de)

## Über Norgine

Norgine B.V. ist der Spezialist im europäischen Pharmamarkt mit einer direkten Präsenz in 13 europäischen Ländern und besteht seit über 100 Jahren. Das Headquarter befindet sich in den Niederlanden und die globalen Tätigkeiten werden von Amsterdam und Harefield, UK, aus durchgeführt. Norgine's Vision ist es, von potentiellen Partnern als der europäische Spezialisten-Partner der Wahl angesehen zu werden, der sein Know-How und den One Norgine-Ansatz in Europa einsetzt, um etablierte und neue Produkte, die einen echten Mehrwert für die Patienten, die Kostenträger und medizinische Fachkräfte bieten, zu entwickeln und zu vermarkten.



NORGINE und das Segellogo sind Marken der Norgine-Gruppe.

Datum der Erstellung: 18.04.2018.