

Norgine ist der Partner der Wahl und Spezialist für den europäischen Pharmamarkt

Gemeinsam erfolgreich

Norgine hat klare, kurze Entscheidungswege, so dass Ergebnisse und Erfolge schnell sichtbar werden. Bei uns finden Sie ein Umfeld, indem Sie ermutigt werden, den Status quo zu hinterfragen und durch neue und frische Ideen dazu beitragen, die Unternehmensziele zu erreichen. Durch einen kooperativen Führungsstil und teamorientiertes Arbeiten bleibt unsere Kommunikation dabei immer im Fluss. Flexibilität und Schnelligkeit kennzeichnen unsere Zusammenarbeit - das macht uns Besonders.

Wir suchen zum 01. Februar 2019 eine(n)

Fachreferent (m/w/d) im Außendienst – ENDO Team in Vollzeit (unbefristet) für folgendes Gebiet:

- **Gebiet 2005 Köln, Düren Aachen, Viersen**

Was ist zu tun?

- Verantwortung für die Erreichung der im jährlichen Marketingplan vorgegebenen Umsatz- und Absatzziele für die Präparate der Norgine GmbH im Gebiet
- Umsetzung aller im Marketingplan festgelegten Aktivitäten für die Präparate der Norgine GmbH im Gebiet
- Neukundengewinnung und langfristige Kundenpflege und Kundenbindung
- Praxis- und Klinikbesuche bei den Zielgruppen mit dem Ziel, Verordnungen in Praxen und Listungen in Kliniken zu erreichen
- Planung, Organisation und Durchführung von Fachvorträgen und Fortbildungsveranstaltungen für Ärzte, Apotheker und andere relevante Berufsgruppen wie beispielsweise Pflegepersonal und Altenheime
- Zusammenarbeit mit Selbsthilfegruppen
- Unverzügliche Weiterleitung von Meldungen über unerwünschte Arzneimittelwirkungen an den Medical Advisor oder dessen Vertretung
- Musterdokumentation und Musterverwaltung entsprechend der gesetzlichen Vorgaben, Haftung nach dem AMG
- Teilnahme an Veranstaltungen, Kongressen, Fortbildungen nach Absprache
- Korrekte und termingerechte Erledigung des Berichtswesens inklusive Dokumentation aller wesentlichen Ergebnisse der Arbeit und Kontakte zu den Zielgruppen durch Tagesberichte, Tourenplanung, Wochenvorplanungen, Monatsberichte, Spesen etc.
- Schnelle und sorgfältige Nacharbeit von Kontakten sowie von Anfragen, Wünschen und Reklamationen
- Unverzügliche Weiterleitung von Informationen und Kenntnissen über wichtige Marktereignisse, insbesondere Wettbewerbsaktivitäten

Norgine ist der Partner der Wahl und Spezialist für den europäischen Pharmamarkt

Was wir erwarten:

Fachliche Anforderungen:

- Qualifikation nach AMG § 75 Sachkenntnis: Apotheker oder abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Pharmazie, Chemie, Biologie, Humanmedizin, Veterinärmedizin oder Apothekerassistenten, PTA, CTA, BTA, MTA, Technische Assistenten Veterinärmedizin, ausgebildete Pharmareferenten; alternativ Diplom-Oecotrophologen mit Ausnahmegenehmigung des Regierungspräsidiums
- Idealerweise Berufserfahrung im Außendienst der pharmazeutischen Industrie, wenn möglich im Bereich Gastroenterologie
- Gutes kaufmännisches Verständnis sowie idealerweise kaufmännische Kenntnisse des Pharmavertriebs, z.B. Konditions- und Preisgestaltung
- Verständnis für gesundheits- und pharmapolitische Zusammenhänge
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Gute Englischkenntnisse wünschenswert

Persönliche Anforderungen:

- Sehr gute verkäuferische Fähigkeiten inklusive Abschlussstärke
- Kluge, zeitlich optimierte und ergebnisorientierte Selbstorganisation
- Unternehmerisches Denken und Handeln, ergebnisorientiert und kostenbewusst
- Ausgeprägte Eigeninitiative, hohe Einsatzbereitschaft und Dynamik
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Offenheit, Klarheit und Aufrichtigkeit
- Gutes analytisches Denkvermögen sowie analytische Denk- und Vorgehensweise
- Hohe Belastbarkeit und Flexibilität
- Zuverlässigkeit, Sorgfalt und genaues Arbeiten
- Hohe soziale Kompetenz, Vertrauenswürdigkeit, Integrität und Loyalität
- Differenziertes Ausdrucksvermögen, sprachliche Gewandtheit in Wort und Schrift
- Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung
- Teamfähigkeit und Bereitschaft zu funktionsübergreifender Zusammenarbeit
- Kreativität, gute Auffassungsgabe und Urteilsfähigkeit
- Offenheit für Veränderungen
- Ausgewogenes Persönlichkeitsprofil
- Überzeugungskraft und Durchsetzungsfähigkeit

Norgine ist der Partner der Wahl und Spezialist für den europäischen Pharmamarkt

Unsere Werte:

One Norgine

Wir handeln im ganzen Unternehmen Norgine einheitlich, nehmen dabei aber auf lokale Praktiken und kulturelle Unterschiede Rücksicht. Zusammenarbeit steht im Herzen dessen, was wir tun.

Innovation

Wir denken ständig neu darüber nach, wie unser Geschäft funktioniert und sind besonders stolz darauf, vielseitige, hochwirksame und innovative Medizin anzubieten, die gleichzeitig sehr benutzerfreundlich ist.

Vertrauenswürdigkeit

Wir konzentrieren uns auf unsere Patienten. Wir handeln immer fair, ethisch und respektvoll.

Liegen Sie mit uns auf einer Wellenlänge?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bis einschließlich zum 16.11.2018 direkt per E-Mail an Frau Sandra Kupke unter bewerbung@norgine.com.

Norgine GmbH

Abteilung Human Resources

Frau Sandra Kupke

Im Westpark 14

35435 Wettenberg

www.norgine.de

Über Norgine

Norgine B.V. ist der Spezialist im europäischen Pharmamarkt mit einer direkten Präsenz in 13 europäischen Ländern und besteht seit über 100 Jahren. Das Headquarter befindet sich in den Niederlanden und die globalen Tätigkeiten werden von Amsterdam und Harefield, UK, aus durchgeführt.

Norgine's Vision ist es, von potentiellen Partnern als der europäische Spezialisten-Partner der Wahl angesehen zu werden, der sein Know-How und den One Norgine-Ansatz in Europa einsetzt, um etablierte und neue Produkte, die einen echten Mehrwert für die Patienten, die Kostenträger und medizinische Fachkräfte bieten, zu entwickeln und zu vermarkten.



NORGINE und das Segellogo sind Marken der Norgine-Gruppe.

Datum der Erstellung: 30.10.2018